

平成 30 年度 静岡県立大学大学院社会人学習講座

楽しくビジネス英語を学びましょう！レベルは TOEIC L&R/TOEIC L&R-IP 600 点以上、英検 2 級程度以上です

～ ビジネス交渉英語会話（中級）～

English Conversation for Business Negotiation

Workshop co-sponsored by Center for Regional Management Studies & Language and Communication Research Center, The University of Shizuoka

講義内容・スケジュール

September. 29 Sat.	10:30~11:15	Icebreakers, Introductions & Negotiation 自己紹介・ビジネス交渉とは We will enjoy Icebreakers/Introductions. Then we will introduce the themes of negotiation and bargaining. We will give examples of how to use them to bring success to both our work and personal lives. <i>Ice Breaker</i> → <i>Introductions</i> → <i>Negotiation</i> → <i>Bargaining</i> アイスブレイクとして自己紹介をしましょう！交渉場面を設定してビジネス会話を始めましょう！
	11:15~12:00	Negotiation and Relationships 円滑な交渉に向けてよい人間関係を確立する We will look at the importance of relationship-building for successful negotiation. We will learn and practice techniques for doing this. <i>Relationship-Building</i> → <i>Effective Techniques</i> → <i>Role Plays</i> 効果的なビジネス交渉の重要性を理解し、その達成に必要なスキルを高めましょう！
	12:00~13:00	Break
	13:00~13:45	Bargaining ビジネス交渉の駆け引きを学習する Complex negotiations require bargaining. We will explore what bargaining is and how to do it through various pairs role plays. <i>Introduce Bargaining</i> → <i>If Statements</i> → <i>Overcoming Rejection Fear</i> ロールプレイを通して、複雑なビジネス交渉における駆け引きを習得しましょう！
	13:45~14:30	Business Negotiation Practice ビジネス交渉の実践練習 Participants will analyze a business negotiation scenario. They will take the roles of both suppliers and customers and reach agreements. <i>Clarifying</i> → <i>Summarizing</i> → <i>Responding</i> → <i>Probing</i> 想定したビジネス交渉シナリオを用いて交渉成立まで疑似体験しましょう！

講師紹介



Eric Lenhardt 静岡県立大学言語コミュニケーション研究センター 特任講師

イエシーバー大学 修士課程修了(社会福祉学) 認定ソーシャルワーカー

ニューヨーク市で臨床ソーシャルワーカーとしてメンタルヘルスセンターや労働者支援プログラムで勤務した経験がある。

会場	静岡県立大学 草薙(谷田)キャンパス (住所：静岡市駿河区谷田 52-1) 一般教育棟 3 階 STUDIO (2310 講義室)
受講料	3,920 円
申込締切	平成 30 年 9 月 14 日(金) 講座申込は定員になり次第締め切らせていただきます。 定員に余裕がある場合は締切日を延長することがありますのでお問い合わせください。
お問合せ お申込み	地域経営研究センターまで。受講には事前にお申込みが必要です。ホームページから申込書をダウンロードできます。本紙裏の受講申込書もご利用可能です。
定員	15 名程度

静岡県立大学 地域経営研究センター

住所：〒422-8526 静岡市駿河区谷田 52-1 / TEL：054-264-5400 FAX054-264-5402

E-mail：crms@u-shizuoka-ken.ac.jp / ホームページ URL⇒<http://crms.u-shizuoka-ken.ac.jp/>

社会人学習講座の最新情報・詳細は地域経営研究センターホームページをご覧ください



私は、「静岡県立大学大学院社会人学習講座」で開講される次の科目の受講を申し込みます。

1. 受講申込科目

会場	科目名	申込締切
静岡県立大学 草薙キャンパス	English Conversation for Business Negotiation	平成 30 年 9 月 14 日(金)

2. 申込受講者情報

以下項目にご記入・ご入力いただき、下記受付へメール・FAX・郵便などで送付してください。メール・FAX にて返信いたします。申込後1週間たっても返信がない場合は、お手数ですが地域経営研究センターまでお問合せください。

(ふりがな) 氏名	()	性別	男性 <input type="checkbox"/> 女性 <input type="checkbox"/>	年齢	歳
資料 送付先 住所	〒 — (自宅 ・ 勤務先 ・ その他)				
TEL					
FAX					
携帯電話					
E-mail アドレス	@				
連絡先指定	連絡は通常電子メールで行います。ご希望の連絡方法がある場合は以下に○をつけてください。 TEL ・ FAX ・ 携帯電話 ・ その他 ()				
所属					

3. 受講申し込み理由、講座へのご希望等あればご自由にご記入ください。講座の参考にさせていただきます。

--

記入日: 平成 年 月 日

< 問合せ・申込書 受付 >

静岡県立大学 地域経営研究センター
住所: 〒422-8526 静岡市駿河区谷田 52-1
TEL: 054-264-5400 FAX: 054-264-5402 /E-mail: crms@u-shizuoka-ken.ac.jp
ホームページ URL: http://crms.u-shizuoka-ken.ac.jp/

※ご記入いただいた情報は、静岡県立大学地域経営研究センターにて正確に管理し、本講座もしくは地域経営研究センター事業に関する目的以外の利用はいたしません。また、申込者の同意がある場合及び行政機関などから法令等に基づく要請があった場合を除き、第三者への提供又は開示をいたしません。